

Le guide pour se lancer

avec


Hera

Le programme

créateur



ACCOMPAGNE ET FORME
LES ENTREPRENEUR•ES
DE DEMAIN

HERA C'EST UNE AGENCE SPÉCIALISÉE
EN CRÉATION D'ENTREPRISE.
NOTRE OBJECTIF : FORMER LES
FUTUR•ES COMMERÇANT•ES, ARTISANS
ET FREELANCES !

Bienvenue !



SE FORMER POUR DEVENIR AUTONOME

Vous avez choisi de vous lancer dans l'entrepreneuriat avec Hera et de suivre nos formations pour concrétiser votre projet !

Entre un organisme de formation et un cabinet de conseil, Hera vous forme à devenir un•e chef•fe d'entreprise entièrement autonome.

Tout au long de votre accompagnement Hera vous serez épaulé•es par une équipe de professionnel•les constituée lors du 1er RDV (entrepreneurs, formateurs, experts juridiques, comptables, graphistes, etc.)



Ce livret d'accueil sera votre guide tout au long de votre accompagnement, vous y trouverez toutes les informations nécessaires au bon déroulement de votre parcours Hera !

OÙ NOUS TROUVER ?

75 rue Damrémont
75018 Paris
FRANCE

OÙ NOUS SUIVRE ?

 [agence.hera](https://www.instagram.com/agence.hera)
 [agence.hera.fr](https://www.facebook.com/agence.hera)
 [agencehera](https://www.linkedin.com/company/agencehera)

CONTACT

bonjour@agence-hera.fr
06 67 75 44 69
www.agence-hera.fr

Les programmes pour devenir autonome



Votre projet au cœur de notre métier

L'agence Hera c'est :

- * Un organisme certifié de formation
- * Une agence accessible à taille humaine
- * Une équipe qui s'engage pour chaque projet

Pensé pour s'adapter à chaque projet

Selon le domaine d'activité et le profil nous élaborons un plan d'action sur-mesure qui définit toutes les étapes nécessaires à la concrétisation de l'idée du créateur.

LE + HERA
Modules individuels

Être épaulé.e par une équipe spécialisée

Hera constitue une équipe de formateurs certifiés, entrepreneurs, spécialistes adaptées aux besoins du créateur : avocats, expert-comptables, graphistes, webmaster, etc.

LE + HERA
Équipe dédiée dès le 1er RDV

Se former pour être autonome

Maîtriser tous les outils de comptabilité, administratifs, juridiques, etc. Dans quel but ? Devenir autonome en disposant des connaissances nécessaires pour prendre les bonnes décisions pour son entreprise.

LE + HERA
Connaissances et outils pour gérer son entreprise au quotidien

LES AIDES & SUBVENTIONS



L'agence Hera est certifiée Qualiopi

Qualiopi ►
processus certifié

Le saviez-vous ?

Toutes les formations Hera peuvent être prises en charge jusqu'à 100% !

De plus, nous vous aidons dans toutes vos démarches !

- ✓ Pôle emploi
- ✓ MonCompteFormation
- ✓ TransitionPro
- ✓ OPCO/FAF
- ✓ et + selon les profils

RETROUVEZ LA LISTE DES AIDES SUR NOTRE SITE !

Les étapes de l'accompagnement



RASSEMBLEZ VOS IDÉES !

Préparez notre 1ère rencontre

Ce 1er RDV gratuit permettra de définir avec votre futur binôme Hera la viabilité de votre projet.

EN FONCTION DE VOTRE PROJET

Établissez votre plan d'action

Planifiez ensemble votre plan d'action sur plusieurs semaines ou plusieurs mois en fonction de vos disponibilités.



EN ROUTE SIMONE !

Débutez votre programme

Avec votre équipe attirée, obtenez à chaque fin de session des documents certifiés et nécessaires auprès des banques et investisseurs.

NOTRE LEITMOTIV

Avancer, toujours avancer

Vous aider à garder le cap et valider toutes les étapes les unes après les autres.

La création d'entreprise est bien souvent semée d'embûches mais n'est-ce pas dans la difficulté que naissent les opportunités ?



SE DIRE AU REVOIR...

Et voler de ses propres ailes

Mais puisque les adieux ne sont pas notre spécialité, nous restons à votre écoute si vous avez besoin d'aide dans la suite de votre aventure !

Présentation

Le programme créateur

Votre projet nécessite des financements extérieurs pour se développer pleinement.

Le programme créateur est là pour vous permettre de les obtenir afin de pérenniser votre projet.

Vous apprendrez également toutes les bases fondamentales administratives et comptables pour devenir un.e chef.fe d'entreprise 100% autonome !



Je trouve
les financements
pour me lancer !

TARIF HORS
AIDES & SUBVENTIONS

5 000€

PAIEMENT EN 1 FOIS
OU JUSQU'À 12x SANS FRAIS

AU PROGRAMME



**Faire ses
premiers pas**

MODULE 1



**Gérer
ma compta**

MODULE 2



**L'étude de marché
+ business model**

MODULE 3



**Construire mon
business plan**

MODULE 4



**Travailler
mon pitch**

MODULE 5



**Trouver mes
financements**

MODULE 6

Pré-requis :

Entretien préliminaire de 1 à 2 h

Définition du projet et des besoins.

Durée totale du programme

63 heures (soit 9 jours)

MODULE 1

Faire mes premiers pas



REPARTEZ
AVEC

1 ANALYSE DE PROFIL

Quelles sont les points forts de mon projet et comment les utiliser ?

Définir la valeur ajoutée de mon concept, créer le storytelling de mon projet et définir les valeurs et l'identité de ma marque.

Durée : 7h

Une analyse de profil sera établie par une spécialiste en ressources humaines en fin de session.

MODULE 2

Gérer ma comptabilité



REPARTEZ
AVEC

1 TABLEAU DE GESTION + MODÈLES DE FACTURATION

Comment maîtriser mes ressources au quotidien ?

Choisir mon statut juridique, comprendre mon bilan comptable et mon compte de résultat, maîtriser ma fiscalité (TVA & taxes), maintenir ma trésorerie, générer des devis et factures conformes pour mes clients et gérer ma comptabilité au quotidien.

Durée : 14h

À la fin de la session : modèles de factures et devis conformes, tableaux de gestion comptable.

MODULE 3

Définir mon étude de marché et mon business model



REPARTEZ
AVEC

1 DOSSIER D'ÉTUDE

Comment appuyer ma demande de financements bancaires ou d'investissement ?

Étudier mon marché, identifier ma cible, analyser ma concurrence et définir mon positionnement concurrentiel, rédiger avec méthode mon dossier d'étude et créer mon propre business model.

Durée : 14h

Un dossier d'étude adapté à une demande de financements délivré en fin de session.

MODULE 4

Construire mon business plan



REPARTEZ
AVEC

1
BUSINESS
PLAN
CERTIFIÉ

Durée : 7h

Comment assurer la rentabilité de mon projet ?

Construire mon chiffre d'affaires prévisionnel, calculer mes charges, ma marge brute /nette, ma rémunération et me projeter sur 3 ans.

Un document certifié par un expert-comptable dit « Business Plan » sera délivré en fin de session et au format adapté pour un dossier de demande de financements bancaires ou investisseurs.

MODULE 5

Travailler mon pitch



REPARTEZ
AVEC

1
PITCH

Durée : 14h

Comment défendre mon projet en toutes situations ?

Identifier un argumentaire efficace, comprendre les mécanismes en jeu lors d'un échange, les techniques et astuces pour faire passer mes idées, gérer les situations conflictuelles et savoir convaincre à différentes échelles (fournisseurs, clients, financeurs).

À la fin de la session : un pitch rédigé, concis et adapté.

MODULE 6

Trouver des financements



REPARTEZ
AVEC

1
PLAN DE
FINANCEMENT

Durée : 7h

Comment faire valoir ma demande de financement et/ou d'investissement ?

Prendre connaissance des différentes sources de financement adaptées à mon projet, ajuster des dossiers en fonction des besoins, accompagnement & levées de fonds.

Un plan de financement adapté au projet sera délivré en fin de session.

À chaque fin de session, des exercices pratiques, des évaluations, compte-rendus intermédiaires ou des bilans de connaissances seront établis afin d'évaluer les compétences acquises.

Modalités et accessibilité

La formation à laquelle vous allez participer répond à une demande précise de votre organisation ou une initiative personnelle.

ÉVALUATION DU BESOIN

Un questionnaire et un entretien préliminaire seront proposés pour analyser l'adéquation du besoin de formation avec les formations dispensées.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Les formations peuvent se dérouler à distance ou en présentiel à l'adresse suivante : **75 rue Damrémont, 75018 Paris**

À l'issue de la période de formation le stagiaire se verra remettre son attestation de présence certifié par le centre de formation pour contre-signature.

MODALITÉS

Adaptation et suivi de la formation

Un suivi de la formation et accompagnement seront réalisés tout au long de la formation. La formation pourra être adaptée pour pallier à des difficultés majeures rencontrées par l'apprenant.

Évaluation de parcours

À chaque fin de session, des exercices pratiques, des évaluations, compte-rendus intermédiaires ou des bilans de connaissances seront établis afin d'évaluer les compétences acquises.

Délai d'accès

Un délai minimum et incompressible de 14 jours entre l'inscription et l'accès à la formation est appliqué.

Handicap

Toutes les formations dispensées par HERA sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.

Pour cela, nous pouvons également nous appuyer sur un réseau de partenaires nationaux préalablement identifiés.

Coordonnées des partenaires handicap :

Agefiph

Bastien GIESBERGER

M'Ballo SECK

rhf-idf@agefiph.asso.fr

MDPH de Paris

69 rue de la Victoire

75009 Paris

0 805 800 909

contact@mdph.paris.fr



Vous souhaitez en savoir plus ?

La conseillère formation élabore votre parcours de formation Hera.

Vous pouvez la contacter pour tout renseignement sur les dates de formation.

LAURIANE PEREZ

bonjour@agence-hera.fr

06 67 75 44 69



PARLONS DE
VOTRE PROJET



AUTOUR D'UN CAFÉ
75 rue Damrémont 75018 Paris



EN MP SUR INSTAGRAM
@agence.hera



PAR EMAIL
bonjour@agence-hera.fr



DE VIVE VOIX PAR TÉLÉPHONE
06 67 75 44 69


Hera

PLUS D'INFOS
www.agence-hera.fr

